

# 2024-2030年中国互联网+服装行业市场调查研究 及投资前景展望报告

报告大纲

## 一、报告简介

华经情报网发布的《2024-2030年中国互联网+服装行业市场调查研究及投资前景展望报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.huaon.com/channel/clothing/938022.html>

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、报告目录及图表目录

《2024-2030年中国互联网+服装行业市场调查研究及投资前景展望报告》由华经产业研究院研究团队精心研究编制，对互联网+服装行业发展环境、市场运行现状进行了具体分析，还重点分析了行业竞争格局、重点企业的经营现状，结合互联网+服装行业的发展轨迹和实践经验，对未来几年行业的发展趋向进行了专业的预判；为企业、科研、投资机构等单位投资决策、战略规划、产业研究提供重要参考。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

### 第1章：服装行业发展现状及面临的困境

#### 1.1 2023年服装行业重点指标数据

##### 1.1.1 服装行业产量

##### 1.1.2 服装行业销售收入

##### 1.1.3 服装行业利润总额

##### 1.1.4 服装行业销售利润率

##### 1.1.5 服装行业出口额

##### 1.1.6 服装行业存货增长及周转率

##### 1.1.7 服装行业应收账款

#### 1.2 2023年服装行业景气度分析

##### 1.2.1 服装行业景气度指数

##### 1.2.2 服装行业预警指数

#### 1.3 服装行业当前面临的困境

#### 1.4 服装行业亏损面及亏损深度

#### 1.5 服装行业上市公司经营状况

### 第2章：互联网对服装行业的冲击与重构

#### 2.1 互联网发展现状及带来的变革

##### 2.1.1 互联网普及现状及技术发展

##### 2.1.2 互联网发展带来的变革

##### 2.1.3 互联网思维带来的新兴商业模式

## 2.2 互联网对传统服装行业的冲击和影响

### 2.2.1 互联网对服装行业的影响层面

### 2.2.2 电子商务对服装线下销售的冲击

### 2.2.3 互联网对服装企业营销管理的影响与挑战

## 2.3 互联网对传统服装行业的颠覆与重构

### 2.3.1 由传统产品驱动向用户驱动转变

### 2.3.2 原有定价体系崩塌，新体系需重建

### 2.3.3 原有格局被打破，传统品牌需创新迎变

### 2.3.4 服装企业供应链及价值链面临重构

## 第3章：互联网思维下传统服装企业转型突围策略

### 3.1 服装企业转型突围思路及路径选择

#### 3.1.1 服装企业电商化转型是必然趋势

#### 3.1.2 服装企业传统电商模式遭遇困境

#### 3.1.3 线上与线下融合成行业突破口

### 3.2 服装企业电商化转型路径及落地措施

#### 3.2.1 传统服装品牌线上线下盈利能力比较

#### 3.2.2 当前传统服装品牌电商化面临的环境

#### 3.2.3 传统服装品牌电商定位及电商化最佳路径

#### 3.2.4 服装企业如何与第三方平台合作发展电子商务

#### 3.2.5 服装品牌企业自建网上商城的策略方案

#### 3.2.6 传统服装品牌电商化配套体系建设

#### 3.2.7 服装企业发展出口跨境电商的机遇及布局策略

### 3.3 服装企业O2O战略规划布局及推进方案

#### 3.3.1 服装企业O2O闭环

#### 3.3.2 服装企业为什么要从B2C向O2O转型

#### 3.3.3 服装企业O2O模式的实施障碍及解决方案

#### 3.3.4 服装企业O2O模式探索及未来更深层次的应用

#### 3.3.5 服装传统企业构建O2O闭环的核心

#### 3.3.6 服装企业实现O2O需如何变革

#### 3.3.7 服装企业O2O战略规划及实施要点

#### 3.3.8 服装企业O2O执行中需注意的问题

#### 3.3.9 服装企业如何切入各类移动O2O入口

### 3.4 互联网时代服装企业营销变革及创新策略

#### 3.4.1 服装企业如何运用“用户思维”

- 3.4.2 服装企业如何做好社会化营销
- 3.4.3 服装企业如何利用好粉丝经济
- 3.4.4 服装企业跨界互动营销策略要点
- 3.5 服装企业如何实现数据化运营与管理
  - 3.5.1 服装企业大数据应用方向及价值
  - 3.5.2 大数据如何驱动服装企业运营管理
  - 3.5.3 服装企业大数据应用实践及效果
  - 3.5.4 服装企业如何建立数据化运营体系

#### 第4章：服装行业互联网化转型创新优秀案例研究

- 4.1 国内传统服装品牌互联网思维突围的典范
  - 4.1.1 探路者：互联网思维下的户外平台生态体系
  - 4.1.2 朗姿股份：T2O开创服装营销新模式
  - 4.1.3 美邦服饰：“生活体验店+ APP”的创新O2O模式
- 4.2 国际快时尚服装品牌互联网化转型策略
  - 4.2.1 优衣库：线上为线下服务
  - 4.2.2 绫致时装：私人定制模式
  - 4.2.3 GAP：网订店取&门店网购
- 4.3 国内服装淘品牌的运营经验借鉴
  - 4.3.1 韩都衣舍：中国“互联网快时尚”第一品牌
  - 4.3.2 茵曼：专注“小而美”的互联网原创设计品牌
  - 4.3.3 SPAKEYS：用互联网思维卖内衣

#### 第5章：主要电商平台优劣势与服装企业切入点分析

- 5.1 天猫
  - 5.1.1 天猫平台的定位
  - 5.1.2 天猫平台发展规模及潜力
  - 5.1.3 天猫对服装企业的准入门槛
  - 5.1.4 服装企业进驻天猫平台的费用
  - 5.1.5 天猫平台的结款账期
  - 5.1.6 天猫平台的营销推广渠道
  - 5.1.7 天猫平台的仓储物流合作模式
  - 5.1.8 服装企业进驻天猫平台的优劣势
  - 5.1.9 服装企业与天猫的合作模式及流程
- 5.2 京东商城

### 5.2.1 京东商城的定位

### 5.2.2 京东商城发展规模及潜力

### 5.2.3 京东对服装企业的准入门槛

### 5.2.4 服装企业进驻京东商城的费用

### 5.2.5 京东商城的结款账期

### 5.2.6 京东商城的营销推广渠道

### 5.2.7 京东商城的仓储物流合作模式

### 5.2.8 服装企业进驻京东商城的优劣势

### 5.2.9 服装企业与京东商城的合作模式及流程

## 5.3 亚马逊

### 5.3.1 亚马逊的定位

### 5.3.2 亚马逊发展规模及潜力

### 5.3.3 亚马逊对服装企业的准入门槛

### 5.3.4 服装企业进驻亚马逊的费用

### 5.3.5 亚马逊的结款账期

### 5.3.6 亚马逊的营销推广渠道

### 5.3.7 服装企业入驻亚马逊的优劣势

### 5.3.8 服装企业与亚马逊的合作模式及流程

## 5.4 苏宁易购

### 5.4.1 苏宁易购的定位

### 5.4.2 苏宁易购发展规模及潜力

### 5.4.3 苏宁易购对服装企业的准入门槛

### 5.4.4 服装企业进驻苏宁易购的费用

### 5.4.5 苏宁易购的结款账期

### 5.4.6 苏宁易购的营销推广渠道

### 5.4.7 苏宁易购的仓储物流合作模式

### 5.4.8 服装企业入驻苏宁易购的优劣势

### 5.4.9 服装企业与苏宁易购的合作模式及流程

## 5.5 唯品会

### 5.5.1 唯品会的定位

### 5.5.2 唯品会发展规模及潜力

### 5.5.3 唯品会与品牌商的合作模式与流程

### 5.5.4 唯品会的发货方式

### 5.5.5 唯品会的扣点与结算方式

### 5.5.6 唯品会的仓储物流模式

#### 5.5.7 唯品会的营销推广渠道

#### 5.5.8 服装企业与唯品会合作的优劣势

### 5.6 1号商城

#### 5.6.1 1号商城的定位

#### 5.6.2 1号商城发展规模及潜力

#### 5.6.3 1号商城对服装企业的准入门槛

#### 5.6.4 服装企业进驻1号商城的费用

#### 5.6.5 1号商城的结款账期

#### 5.6.6 1号商城的营销推广渠道

#### 5.6.7 1号商城的仓储物流合作模式

#### 5.6.8 服装企业入驻1号商城的优劣势

#### 5.6.9 服装企业与1号商城的合作模式及流程

### 5.7 当当

#### 5.7.1 当当网的定位

#### 5.7.2 当当网发展规模及潜力

#### 5.7.3 当当网对服装企业的准入门槛

#### 5.7.4 服装企业进驻当当网的费用

#### 5.7.5 当当网的结款账期

#### 5.7.6 当当网的营销推广渠道

#### 5.7.7 当当网的仓储物流合作模式

#### 5.7.8 服装企业入驻当当网的优劣势

#### 5.7.9 服装企业与当当网的合作模式及流程

### 5.8 微信商城

#### 5.8.1 微信商城的定位

#### 5.8.2 微信商城发展规模及潜力

#### 5.8.3 服装企业进驻微信商城的条件

#### 5.8.4 服装企业进驻微信商城的费用

#### 5.8.5 微信商城的营销推广渠道

#### 5.8.6 微信商城的仓储物流合作模式

#### 5.8.7 服装企业入驻微信商城的优劣势

#### 5.8.8 服装企业与微信商城的合作模式及流程

## 第6章：服装行业发展趋势预测与前景预测

### 6.1 服装行业发展环境预测

#### 6.1.1 国内经济发展形势预测

- 6.1.2 服装行业消费环境预测
- 6.1.3 服装行业贸易环境预测
- 6.1.4 服装行业机遇与挑战总结
- 6.2 服装行业发展前景预测
  - 6.2.1 服装行业景气度预测
  - 6.2.2 服装行业需求前景预测
  - 6.2.3 服装行业出口前景预测
  - 6.2.4 服装电商市场前景预测
- 6.3 服装行业发展趋势分析
  - 6.3.1 互联网时代服装需求新趋势
  - 6.3.2 互联网时代服装营销新趋势
  - 6.3.3 互联网时代服装行业竞争趋势
  - 6.3.4 线上线下全渠道运营是大势所趋
  - 6.3.5 互联网思维将加速推动传统企业转型

图表目录：

- 图表1：2019-2023年我国服装所属行业产量变化趋势（单位：亿件，%）
  - 图表2：2019-2023年服装所属行业销售收入变化趋势（单位：亿元，%）
  - 图表3：2019-2023年服装所属行业利润总额变化趋势（单位：亿元，%）
  - 图表4：2019-2023年服装所属行业销售利润率变化趋势（单位：%）
  - 图表5：2019-2023年服装所属行业出口额变化趋势（单位：亿美元，%）
  - 图表6：2019-2023年我国上市企业服装板块存货累计同比增速走势（单位：%）
  - 图表7：2019-2023年我国上市企业服装板块累计存货周转率走势（单位：次）
  - 图表8：2019-2023年服装所属行业应收账款净额变化趋势（单位：亿元，%）
  - 图表9：2019-2023年服装所属行业景气度指数走势
  - 图表10：2019-2023年服装所属行业预警指数走势
- 更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.huaon.com/channel/clothing/938022.html>