

2020-2025年中国互联网+保健品行业发展前景预测及投资战略研究报告

报告大纲

一、报告简介

华经情报网发布的《2020-2025年中国互联网+保健品行业发展前景预测及投资战略研究报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：https://www.huaon.com/channel/health_products/629361.html

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

随着社会进步和经济发展，人类对自身的健康日益关注。80年代末期到95年初，是保健食品行业的第一个高速发展时期。在这一阶段，由于保健食品的高额利润和相对较低的政策壁垒和技术壁垒，涌现出了3000多家保健食品生产企业。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 电子商务与“互联网+”

第一节 电子商务发展分析

- 一、电子商务基本定义
- 二、电子商务发展阶段
- 三、电子商务基本特征
- 四、电子商务支撑环境
- 五、电子商务基本模式
- 六、电子商务规模分析

第二节 “互联网+”的相关概述

- 一、“互联网+”的提出
- 二、“互联网+”的内涵
- 三、“互联网+”的发展
- 四、“互联网+”的评价
- 五、“互联网+”的趋势

第二章 互联网环境下保健品行业的机会与挑战

第一节 2019年中国互联网环境分析

一、网民基本情况分析

- (一) 总体网民规模分析
- (二) 分省网民规模分析
- (三) 手机网民规模分析
- (四) 网民属性结构分析

二、网民互联网应用状况

- (一) 信息获取情况分析
- (二) 商务交易发展情况
- (三) 交流沟通现状分析

（四）网络娱乐应用分析

第二节 互联网环境下保健品行业的机会与挑战

- 一、互联网时代行业大环境的变化
- 二、互联网直击传统行业消费痛点
- 三、互联网助力企业开拓市场
- 四、电商成为传统企业突破口

第三节 互联网保健品行业的改造与重构

- 一、互联网重构行业的供应链格局
- 二、互联网改变生产厂商营销模式
- 三、互联网导致行业利益重新分配
- 四、互联网改变行业未来竞争格局

第四节 保健品与互联网融合创新机会孕育

- 一、电商政策变化趋势分析
- 二、电子商务消费环境趋势分析
- 三、互联网技术对行业支撑作用
- 四、电商黄金发展期机遇分析

第三章 保健品所属行业发展现状分析

第一节 保健品行业发展现状分析

- 一、保健品行业产业政策分析
- 二、保健品行业发展现状分析
- 三、保健品行业主要企业分析
- 四、保健品行业市场规模分析

第二节 保健品行业市场前景分析

- 一、保健品行业发展机遇分析
- 二、保健品行业市场规模预测
- 三、保健品行业发展前景分析

第四章 保健品所属行业市场规模与电商未来空间预测

第一节 保健品电商市场规模与渗透率

- 一、保健品电商总体开展情况
- 二、保健品电商交易规模分析
- 三、保健品电商渠道渗透率分析

第二节 保健品电商所属行业盈利能力分析

- 一、保健品电子商务发展有利因素
- 二、保健品电子商务发展制约因素
- 三、保健品电商行业经营成本分析

四、保健品电商行业盈利模式分析

五、保健品电商行业盈利水平分析

第三节 电商所属行业未来前景及趋势预测

一、保健品电商行业市场空间测算

二、保健品电商市场规模预测分析

三、保健品电商发展趋势预测分析

第五章 保健品企业互联网战略体系构建及平台选择

第一节 保健品企业转型电商构建分析

一、保健品电子商务关键环节分析

(一) 产品采购与组织

(二) 电商网站建设

(三) 网站品牌建设及营销

(四) 服务及物流配送体系

(五) 网站增值服务

二、保健品企业电子商务网站构建

(一) 网站域名申请

(二) 网站运行模式

(三) 网站开发规划

(四) 网站需求规划

第二节 保健品企业转型电商发展途径

一、电商B2B发展模式

二、电商B2C发展模式

三、电商C2C发展模式

四、电商O2O发展模式

第三节 保健品企业转型电商平台选择分析

一、保健品企业电商建设模式

二、自建商城网店平台

(一) 自建商城概况分析

(二) 自建商城优势分析

三、借助第三方网购平台

(一) 电商平台的优劣势

(二) 电商平台盈利模式

四、电商服务外包模式分析

(一) 电商服务外包的优势

(二) 电商服务外包可行性

（三）电商服务外包前景

五、保健品企业电商平台选择策略

第六章 保健品行业电子商务运营模式分析

第一节 保健品电子商务B2B模式分析

一、保健品电子商务B2B市场概况

二、保健品电子商务B2B盈利模式

三、保健品电子商务B2B运营模式

四、保健品电子商务B2B的供应链

第二节 保健品电子商务B2C模式分析

一、保健品电子商务B2C市场概况

二、保健品电子商务B2C市场规模

三、保健品电子商务B2C盈利模式

四、保健品电子商务B2C物流模式

五、保健品电商B2C物流模式选择

第三节 保健品电子商务C2C模式分析

一、保健品电子商务C2C市场概况

二、保健品电子商务C2C盈利模式

三、保健品电子商务C2C信用体系

四、保健品电子商务C2C物流特征

五、重点C2C电商企业发展分析

第四节 保健品电子商务O2O模式分析

一、保健品电子商务O2O市场概况

二、保健品电子商务O2O优势分析

三、保健品电子商务O2O营销模式

四、保健品电子商务O2O潜在风险

第七章 保健品主流网站平台比较及企业入驻选择

第一节 网站A

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第二节 网站B

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第三节 网站C

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第四节 网站D

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第五节 网站E

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第八章 保健品企业进入互联网领域投资策略分析

第一节 保健品企业电子商务市场投资要素

一、企业自身发展阶段的认知分析

二、企业开展电子商务目标的确定

三、企业电子商务发展的认知确定

四、企业转型电子商务的困境分析

第二节 保健品企业转型电商物流投资分析

一、保健品企业电商自建物流分析

（一）电商自建物流的优势分析

（二）电商自建物流的负面影响

二、保健品企业电商外包物流分析

第三节 保健品企业电商市场策略分析

图表目录：（部分）

图表 2015-2019年中国网民规模及互联网普及率

图表 2015-2019年中国网民各类网络应用的使用率

图表 2015-2019年中国网民各类手机网络应用的使用率

图表 2015-2019年我国网络零售市场交易规模

图表 2015-2019年我国移动网民规模及增长速度

图表 移动端网购增长仍处爆发阶段

图表 移动端网购占比大幅提升

图表 传统保健品消费存在的“痛点”

图表 保健品电子商务重构供应链流程

图表 中国电商相关政策汇总

更多图表见正文.....

详细请访问：https://www.huaon.com/channel/health_products/629361.html