

2022-2027年中国商品零售行业运行态势及未来发展趋势预测报告

报告大纲

一、报告简介

华经情报网发布的《2022-2027年中国商品零售行业运行态势及未来发展趋势预测报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.huaon.com/channel/business/809390.html>

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 中国零售行业发展综述

第一节 零售行业总体发展概况

- 一、零售行业定义及范畴
- 二、零售行业的发展特征
- 三、商品零售态演进的历程

第二节 零售行业结构分析

- 一、商品零售态划分标准
- 二、商品零售态发展规律
- 三、有店铺商品零售态分类
- 四、无店铺商品零售态分类

第三节 2017-2021年零售所属行业发展总体规模

- 一、企业数量
- 二、销售额
- 三、从业人员
- 四、经营面积

第二章 中国零售行业发展环境（PEST）

第一节 零售行业政策环境分析（P）

- 一、行业主管部门
- 二、行业相关政策
 - （一）商品零售规划
 - （二）收入分配改革进程
 - （三）系列促进消费政策
 - （四）国内贸易发展规划
 - （五）行业其他相关规划

第二节 零售行业经济环境分析（E）

- 一、社会消费品零售总额
- 二、国内生产总值（GDP）分析
 - （一）GDP增长分析

（二）人均GDP

三、城乡居民消费支出分析

（一）城镇居民消费支出分析

（二）农村居民消费支出分析

四、居民消费价格（CPI）分析

第三节 零售行业社会环境分析（S）

一、居民消费发展情况

二、城镇化进程分析

（一）城镇化进程分析

（二）城镇化对零售行业影响

三、中国扩大消费政策取得的成效

四、居民消费信心分析

第四节 行业模式环境分析（T）

一、零售企业商业模式

二、零售企业商业模式的类型

三、零售企业商业模式构成要素

四、零售企业商业模式创新关键要素

五、零售企业商业模式创新的路线图

第三章 国际零售行业发展分析及经验借鉴

第一节 全球零售所属行业市场总体情况分析

一、全球零售行业的发展特点

二、全球零售商零售总收入

三、全球零售商趋势市场分析

四、全球零售商竞争格局

五、全球商品零售发展趋势

第二节 全球主要国家（地区）市场分析

一、德国

二、美国

三、日本

四、韩国

五、其他国家地区

第三节 国际重点零售企业运营分析

第四章 中国零售所属行业运行现状分析

第一节 中国零售所属行业发展状况分析

一、商品零售在国民经济中的地位

二、中国零售行业发展总体概况

三、中国商品零售发展概述

四、中国大型零售企业销售特点

第二节 2017-2021年零售行业发展现状

一、中国零售行业市场规模

二、百家零售企业零售额分析

三、外资零售企业发展情况

第三节 2017-2021年商品零售发展特点分析

一、行业发展主要特点

二、各业态发展特点

第四节 2017-2021年中国连锁经营百强企业分析

第五章 中国零售所属行业整体运行指标分析

第一节 2017-2021年中国零售所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、人员规模状况分析

三、商品购进销售库存

四、年末零售营业面积

第二节 2017-2021年中国零售所属行业经营效率与效益

一、零售行业利润总额

二、零售行业经营效率

三、零售行业贡献情况

四、零售各类业态情况

第三节 2017-2021年限额以上零售企业基本情况

一、总体情况

二、按登记注册类型分

三、按行业和业态分

第四节 2017-2021年连锁零售企业基本情况

一、总体情况

二、按登记注册类型分

三、按行业和业态分

第六章 中国零售行业细分销售市场分析

第一节 百货业发展分析

一、百货业发展历程

二、百货业发展现状

(一) 百货业发展规模

- (二) 百货业从业人员
- (三) 百货业商品销售额
- (四) 百货企业经营情况

三、百货业经营模式

- (一) 自营模式
- (二) 联营模式
- (三) 自有品牌经营模式

四、百货业竞争情况

五、百货业集中度情况

六、百货业发展趋势

第二节 超市业态发展分析

一、超市业发展概况

二、超市业发展特征

三、行业集中度分析

四、超市业影响因素

- (一) 有利因素

- (二) 不利因素

五、超市业经营模式

第三节 便利店业态发展分析

第四节 专业店业态发展分析

第五节 新兴商品零售态发展分析

一、购物中心发展分析

- (一) 购物中心业态的构成

- (二) 中国购物中心发展规模

- (三) 国内购物中心发展趋势

二、无店铺销售发展分析

- (一) 网购市场发展规模

- (二) 网购行业竞争格局

- (三) 网购市场发展趋势

第七章 中国主要商品零售细分市场分析

第一节 食品类零售市场分析

一、城镇居民食品消费状况

二、食品主要品类市场占有率

三、食品零售价格指数

第二节 服装类零售市场分析

- 一、服装行业市场概况分析
- 二、服装零售总额及增速
- 三、服装网购市场交易规模
- 四、居民人均服装消费支出
- 五、服装类主要产品品牌格局
- 六、服装网络零售趋势分析
- 第三节 日用品类零售市场分析
 - 一、日用品主要品类市场占有率
 - 二、沐浴用品零售规模
 - 三、发类用品零售规模
 - 四、口腔用品零售规模
- 第四节 化妆品类零售市场分析
 - 一、化妆品零售总额及增速
 - 二、化妆品网购市场规模
 - 三、化妆品零售产品结构
 - 四、化妆品零售市场特点
 - 五、化妆品零售渠道分析
 - 六、零售主要产品品牌格局
- 第五节 家电类零售市场分析
 - 一、家电零售额及增速
 - 二、家电零售价格分析
 - 三、家电零售市场产销情况
 - 四、家电下乡销售情况
 - 五、零售主要产品品牌格局
- 第六节 药品类零售市场分析
 - 一、药品零售规模及增长
 - 二、药品销售结构分析
 - 三、药品零售市场集中度
 - 四、药品零售市场发展趋势
- 第七节 黄金珠宝类零售市场分析
 - 一、黄金珠宝零售总额及增速
 - 二、黄金珠宝消费结构分析
 - 三、黄金珠宝企业集中度
 - 四、黄金珠宝零售企业盈利情况
 - 五、零售主要产品品牌格局

第八章 中国零售所属行业区域市场分析

第一节 东北地区零售行业发展分析

第二节 华北地区零售行业发展分析

第三节 华中地区零售行业发展分析

第四节 华东地区零售行业发展分析

第五节 华南地区零售行业发展分析

第六节 西南地区零售行业发展分析

第七节 西北地区零售行业发展分析

第九章 2022-2027年零售行业竞争形势及策略

第一节 行业总体市场竞争状况分析

一、零售行业竞争结构分析

二、零售行业企业间竞争格局分析

三、零售行业集中度分析

第二节 零售行业区域市场竞争态势

一、商品零售二三线城市竞争分析

二、商品零售三四线城市竞争分析

第三节 中国与日美零售行业竞争力对比

第四节 零售行业并购重组分析

第五节 同业态零售商业企业竞合策略

第十章 零售行业领先企业经营形势分析

第一节 华润万家有限公司

一、企业基本情况介绍

二、企业经营情况分析

三、企业市场扩张分析

四、企业旗下品牌分析

第二节 国美电器有限公司

一、企业基本情况介绍

二、企业经营情况分析

三、企业市场扩张分析

四、企业合作伙伴分析

第三节 苏宁云商集团股份有限公司

一、企业基本情况介绍

二、企业经营情况分析

三、企业营销平台分析

四、企业竞争优势分析

第四节 上海百联集团股份有限公司

- 一、企业基本情况介绍
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业旗下品牌分析
- 四、企业竞争优势分析

第五节 大商集团有限公司

- 一、企业基本情况介绍
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业主营业务分析
- 四、企业竞争优势分析

第六节 家乐福(中国)管理咨询服务有限公司

- 一、企业基本情况介绍
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业自有品牌分析
- 四、企业竞争优势分析

第七节 北京物美商业集团股份有限公司

- 一、企业基本情况介绍
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业旗下品牌分析

第八节 沃尔玛(中国)投资集团有限公司

- 一、企业基本情况介绍
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业竞争优势分析
- 四、企业最新动态分析

第九节 重庆商社(集团)有限公司

- 一、企业基本情况介绍
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业市场扩张分析
- 四、企业旗下品牌分析

第十节 合肥百货大楼集团股份有限公司

- 一、企业基本情况介绍
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业产业结构分析
- 四、企业发展战略分析

第十一章 2022-2027年零售行业前景及趋势预测

第一节 2022-2027年零售市场发展前景

- 一、零售商业发展前景展望
- 二、零售细分行业发展前景分析

第二节 2022-2027年商品零售发展环境分析

第三节 2022-2027年中国商品零售发展趋势预测

第四节 2022-2027年中国零售行业供需预测

- 一、社会消费品零售额预测
- 二、零售行业商品零售额预测
- 三、连锁零售商品零售额预测

第十二章 2022-2027年零售行业投资价值评估分析

第一节 零售行业投资特性分析

- 一、零售行业进入壁垒分析
- 二、零售行业与上下游关联
- 三、零售企业盈利模式分析

第二节 2022-2027年零售行业发展的影响因素

- 一、有利因素
- 二、不利因素

第三节 2022-2027年零售行业投资价值评估分析

- 一、行业活力系数比较及分析
- 二、批发商品零售投资增速
- 三、百货业进入微利时代
- 四、三四线城市的商业网点布局有望增加

第十三章 2022-2027年零售行业投资机会与风险防范

第一节 2022-2027年零售行业投资机会

第二节 2022-2027年零售行业投资风险分析

- 一、产业政策风险
- 二、市场竞争风险
- 三、宏观经济波动风险及防范
- 四、消费偏好变化的风险
- 五、门店选址风险
- 六、季节性波动风险

第三节 零售企业融资渠道与选择分析

- 一、零售企业融资方法与渠道简析
- 二、利用股权融资谋划企业发展机遇
- 三、利用政府杠杆拓展企业融资渠道

四、适度债权融资配置自身资本结构

第十四章 2022-2027年零售行业面临的困境及对策

第一节 中国零售行业存在的问题及对策

一、中国零售行业存在的问题

二、中国商品零售发展对策分析

第二节 中国零售企业发展策略分析

一、人才策略分析

二、客户服务策略

三、管理策略分析

四、执行策略分析

五、蓝海策略分析

六、拦截攻略分析

第三节 零售渠道与终端布局策略

一、终端陷阱分析

二、发展契机分析

三、突破之路分析

第十五章 零售行业案例分析研究

第一节 零售行业并购重组案例分析

一、零售行业上市公司并购重组方式类别

(一) 兼并收购

(二) 股权转让

(三) 资产重组

二、零售行业并购重组成功案例分析

(一) 国美永乐合并进程

(二) 国美并购永乐动机原因

(三) 并购中介方及其作用

(四) 新国美八项经营策略

第二节 零售行业经营管理案例分析

一、卜蜂莲花提高盈利能力的经营策略

(一) 高密度连锁经营策略

(二) 上下游产业整合策略

(三) 战略联盟策略

(四) 加强物流管理策略

二、银泰百货连锁公司联营经营策略

(一) 招商方式策略

(二) 运营策略

(三) 利润实现方式

(四) 财务管理策略

(五) 信息管理策略

第三节 零售行业营销案例分析

一、沃尔玛价格促销案例分析

(一) 坚持天天低价的策略

(二) 营造强烈的低价氛围

(三) 精心选择超低价商品

(四) 精心策划的促销方案

(五) 忠诚计划吸引消费者

二、锦州新玛特超市产品策略

(一) 产品组合

(二) 产品采购

(三) 产品陈列

(四) 产品质量管理

第十六章 零售行业投资战略研究

第一节 零售行业发展战略研究

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、区域战略规划

四、营销品牌战略

五、竞争战略规划

第二节 中国零售企业品牌战略规划

一、零售品牌的重要性

二、中国零售企业品牌现状

三、零售企业确立品牌目标

四、中国零售企业品牌定位

五、零售企业品牌创建与成长途径

(一) 自有品牌成长扩张

(二) 并购扩张

(三) 建立战略联盟

第三节 连锁零售企业经营策略分析

(一) 加大连锁经营的力度

(二) 实施消费者战略

- (三) 服务与营销方式的不断创新
- (四) 推进信息化和物流配送体系的建立
- (五) 区域化、国际化发展战略
- (六) 提高连锁商品零售创新能力
- (七) 提高连锁商品零售核心技术水平

第四节 2022-2027年零售行业投资战略研究

一、零售行业整体投资战略

二、开拓网络市场战略分析

第十七章 零售行业信息化机遇与发展战略分析

第一节 商品零售信息化新机遇分析

第二节 商品零售信息化战略措施分析

- 一、体验式变革战略
- 二、零售企业自有品牌系列化战略
- 三、零售企业IT系统提升战略
- 四、“智慧卖场”发展战略

第十八章 研究结论及投资建议

第一节 零售行业研究结论及建议

第二节 零售子行业研究结论及建议(HJ HT)

- 一、中国便利店投资策略分析
- 二、大型购物中心投资建议

第三节 零售企业提高顾客忠诚度对策

- 一、树立正确的经营理念
- 二、建立企业文化
- 三、坚持走连锁经营之路
- 四、坚持不合格产品召回制度
- 五、用诚信吸引回头客
- 六、与供应商建立起战略联盟

详细请访问：<https://www.huaon.com/channel/business/809390.html>